

# GOJAMBAR ACADEMY

*Freelance Tech Africain : De 0 à 50K\$ sur Upwork*

## WORKBOOK Mon Why Freelance

### ■ POURQUOI CE WORKBOOK ?

Le freelancing est un marathon, pas un sprint. Il y aura des moments où vous voudrez abandonner. Des semaines sans réponse à vos proposals. Des clients difficiles. Des doutes constants.

La seule chose qui vous tiendra pendant ces moments difficiles, c'est votre WHY - votre raison profonde de vous lancer dans cette aventure.

Ismael a relu son 'Why' plus de 100 fois pendant les 2 premières années. À chaque fois qu'il doutait, son Why le remettait sur les rails.

## INSTRUCTIONS

- Prenez 15-20 minutes de calme pour compléter ce workbook
- Répondez avec honnêteté - c'est pour VOUS, pas pour impressionner
- Soyez précis et concret dans vos réponses
- Gardez ce document et relisez-le chaque fois que vous doutez
- N'hésitez pas à le modifier au fil du temps - votre Why peut évoluer

*"La seule raison pour laquelle je n'ai pas abandonné, c'est parce que je savais  
POURQUOI je faisais ça."*

**- Ismael K., Développeur Flutter, Abidjan**

## EXEMPLE : Le 'Why' d'Ismael

Avant de définir le vôtre, voici l'exemple concret d'Ismael pour vous inspirer :

### MON WHY FREELANCE

#### 1. Pourquoi le freelancing ?

"Je veux prouver qu'on peut réussir depuis ici, à Abidjan. Pas besoin d'aller en Europe ou au Canada. Je veux aussi la liberté de choisir mes projets et mes horaires. Et surtout, je refuse d'être plafonné à 200 000 FCFA par mois alors que je sais que mes compétences valent plus."

#### 2. Qu'est-ce que je veux prouver ?

"À moi-même d'abord : que j'ai fait le bon choix en refusant le CDI classique après l'université. À ma famille : que l'informatique c'est un vrai métier qui peut rapporter sérieusement. À la communauté tech ivoirienne : qu'on peut viser international depuis ici."

#### 3. Mon objectif financier dans 12 mois :

"Générer 10 000\$ sur Upwork (environ 6 millions FCFA). Ça fait 500 000 FCFA/mois en moyenne. C'est 3x plus que le salaire junior moyen à Abidjan."

#### 4. Si j'abandonne maintenant :

"Je vais chercher un CDI à 150-200K FCFA. Je vais bosser 5 ans pour peut-être arriver à 300-400K. Je vais regarder mes potes qui ont tenu bon en freelance gagner 2-3 millions par mois. Je vais me dire 'et si j'avais continué...' pendant des années."

#### 5. Si je réussis dans 2 ans :

"Je gagne 800 000 - 1 000 000 FCFA/mois. Je peux aider ma famille financièrement. Je travaille depuis chez moi ou un café. Je choisis mes clients. Je forme d'autres jeunes ivoiriens à faire pareil. Je prouve que c'est possible."

## QUESTION 1

### **Pourquoi le freelancing et pas un job classique ?**

*Soyez précis : qu'est-ce qui vous attire dans le freelancing ? Liberté ? Revenus ? Flexibilité ? Travailler avec clients internationaux ? Éviter le bureau 8h-17h ? Développer vos compétences plus vite ?*

## QUESTION 2

### **Qu'est-ce que vous voulez prouver ? À qui ?**

*À vous-même ? Votre famille ? Vos amis qui doutent ? La société qui dit 'freelance = pas stable' ? Votre ancien prof qui disait que vous n'alliez rien faire ? Soyez honnête sur ce qui vous motive profondément.*

## QUESTION 3

### Quel est votre vrai objectif financier dans 12 mois ?

Soyez TRÈS précis. Pas 'gagner de l'argent'. Combien exactement ? En FCFA ? En dollars ? Par mois ? Sur l'année ? Et pourquoi ce montant spécifiquement ? Qu'est-ce que cet argent vous permettra de faire concrètement ?

## QUESTION 4

### **Si vous abandonnez maintenant, qu'est-ce qui se passe ?**

*Visualisez le scénario négatif. Concrètement, votre vie dans 2-3 ans si vous abandonnez maintenant. Quel job vous allez prendre ? Combien vous allez gagner ? Comment vous allez vous sentir ? Quels regrets vous allez avoir ? Cette visualisation doit vous motiver à tenir bon.*

## QUESTION 5

### **Si vous réussissez, comment votre vie change dans 2 ans ?**

*Visualisez le scénario positif. Votre vie concrète si vous réussissez. Où vous travaillez ? Combien vous gagnez ? Comment vous vous sentez le matin ? Qu'est-ce qui a changé pour votre famille ? Vos projets ? Cette vision doit vous tirer vers l'avant.*

# PROCHAINES ÉTAPES

**Félicitations !** Vous venez de définir votre WHY freelance. Ce document est maintenant votre boussole.

**Que faire avec ce workbook ?**

## **1. Gardez-le précieusement**

Imprimez-le ou sauvegardez-le sur votre téléphone. Rendez-le facilement accessible.

## **2. Relisez-le régulièrement**

Chaque fois que vous doutez. Chaque fois qu'un client vous ghost. Chaque fois que vous avez envie d'abandonner. Relisez votre WHY.

## **3. Mettez-le à jour**

Dans 3-6 mois, votre WHY peut évoluer. C'est normal. Revenez sur ce document et ajustez vos réponses.

## **4. Partagez-le (optionnel)**

Si vous êtes à l'aise, partagez votre WHY avec un ami, un mentor, ou dans le groupe Gojambar. Le partager le rend plus réel.

## **5. Passez à l'action**

Maintenant que vous savez POURQUOI vous vous lancez, il est temps d'apprendre COMMENT. Continuez avec la Session 2 : Profil Upwork qui Convertit.

## **■ RAPPEL IMPORTANT**

Ismael a relu son WHY plus de 100 fois pendant les 2 premières années. C'est ce qui l'a tenu debout quand il gagnait 43\$ les 3 premiers mois. C'est ce qui l'a empêché d'abandonner quand ses parents ne comprenaient pas.

Votre WHY, c'est votre carburant. Sans lui, vous allez tomber en panne au premier obstacle.

**Maintenant que vous avez défini le vôtre, protégez-le. Nourrissez-le. Relisez-le. Et surtout : AGISSEZ.**

On se retrouve dans la Session 2 ! ■

- L'équipe Gojambar Academy